UPTRANS

BeFly TECH DAY

DISTRITO

toluna

A&M
ALVAREZ & MARSAL

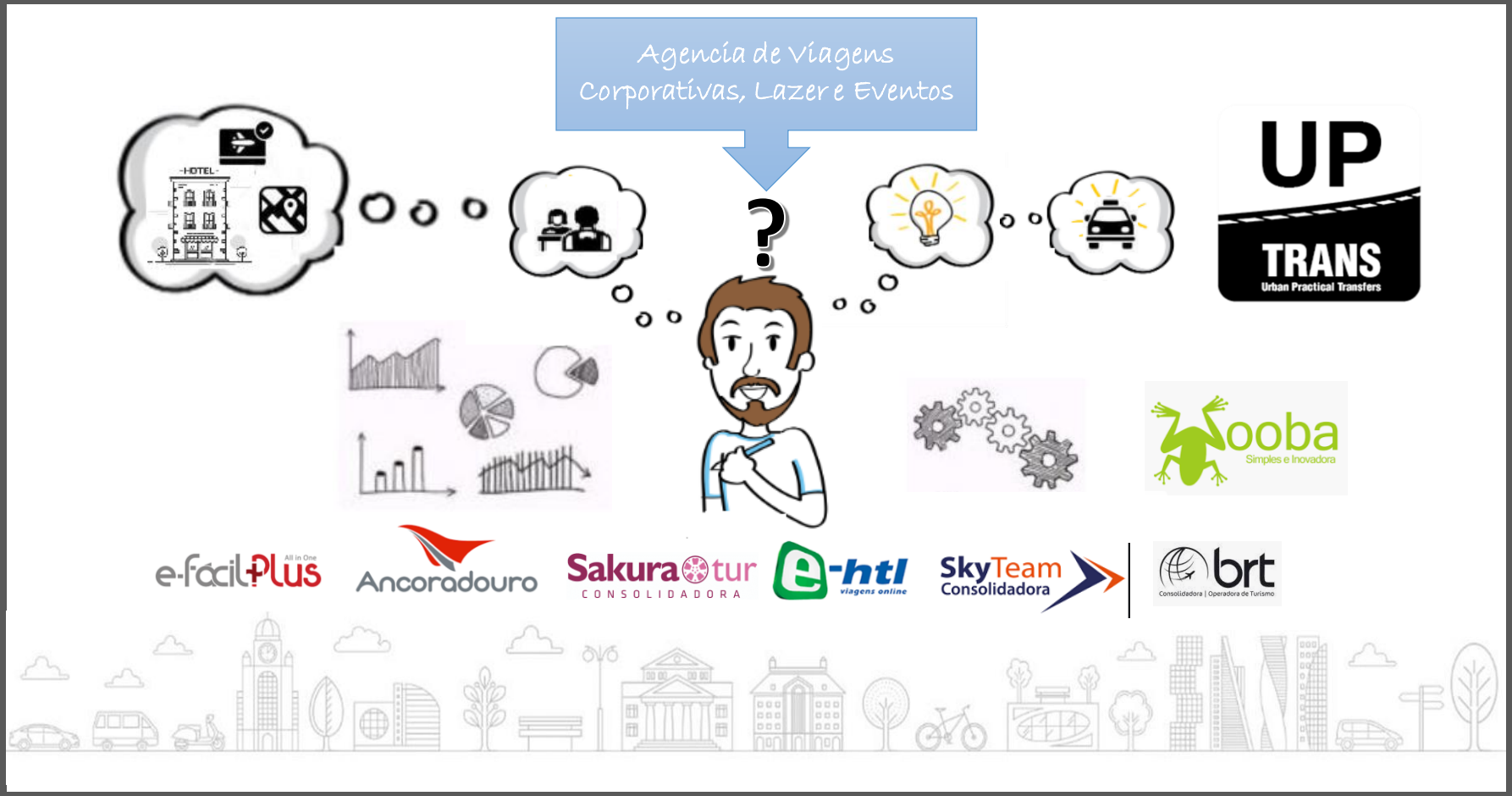
R1
SOLUÇÕES AUDIOVISUAIS

FCJ
VENTURE BUILDER

UPTRANS

Conheça nosso novo modelo de negócio e vamos trilhar juntos este universo de possibilidades!

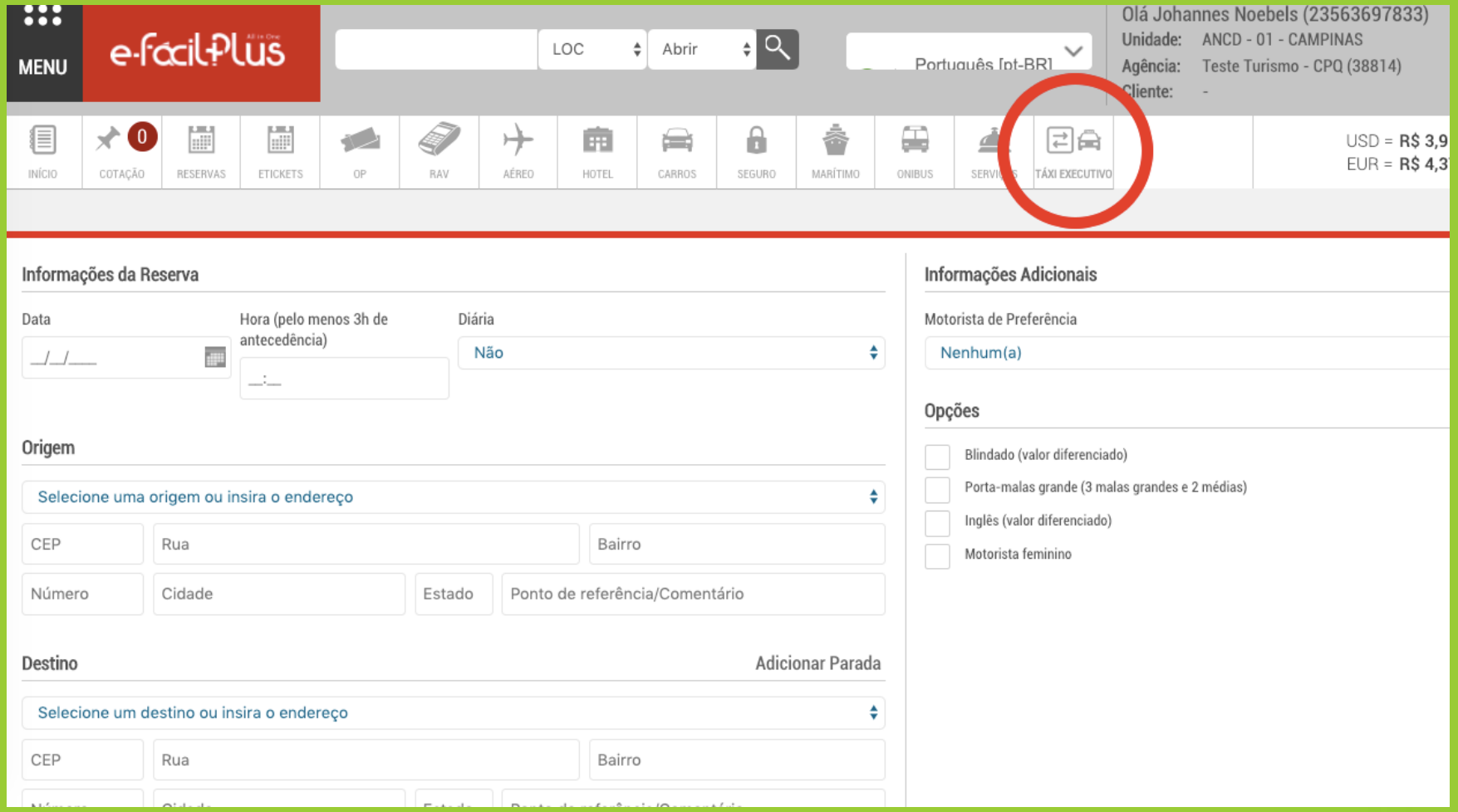
Setembro de 2022 – São Paulo - SP – Brasil



DOR E A SOLUÇÃO

UPTRANS

Já estamos integrados com grandes consolidadoras como **Ancoradouro, E-Htl, BRT, SkyTeam, SkyPlus, Sakura dentre outras**.
O Print mostra a aba para solicitar um táxi da UpTrans no portal e-fácil Plus – Plataforma Wooba.



UPTRANS

- Nossos clientes targets são as consolidadoras/agencias de viagens e eventos. Nos últimos anos as margens dos produtos vendidos (passagens aéreas, hospedagem, locações etc.) estão cada dia mais reduzidas e os agentes de viagens, precisam aumentar a rentabilidade do negócio sem aumentarem os custos e os riscos.

- ***"As agencias possuem informações muito valiosas. Elas sabem exatamente quem vai viajar, que dia, para qual aeroporto e em qual hotel vai hospedar-se e vice versa."***

- Do outro lado, no turismo de negócios e viajantes a lazer (clientes das agencias), necessitam de traslados durante os tramites das viagens. Principalmente se integrados, monitorados e faturados juntos com os demais serviços da agencia.

- Para concluir o tripé do problema, motoristas de táxis e aplicativos disputando o cliente no momento que este solicita o traslado. Mercado cada dia mais competitivo, onde a conquista de novos clientes e receber um valor justo pelo serviço são fatores fundamentais.

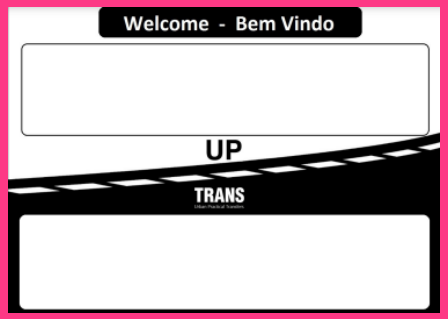
***"Importante para as empresas e passageiros* são: a segurança, qualidade e preço dos traslados."**
"Para os motoristas é estarem a frente dos concorrentes e receberem um valor justo pelos serviços prestados"

As agencias de viagens poderiam incluir os traslados no pacote da viagem e oferecer uma solução de viagem completa para seus clientes, mas não disponibilizam, devido aos custos operacionais e riscos;

Mas, ninguém oferece esse tipo de produto para as agências!!! *Ninguém mesmo?*

O PROBLEMA

UPTRANS



A UpTrans oferece o API de mobilidade que conecta as agencias de viagens com **táxis executivos** - selecionados pela nossa equipe, atendendo em mais de 2.800 cidades;

Integrado nas consolidadoras de viagens, o agente **pode tarifar, agendar e acompanhar** traslados executivos para os passageiros com poucos cliques no mesmo ambiente onde ele também compra os demais serviços;

Nossa tecnologia cuida de tudo: localizar o melhor motorista, enviar as informações necessárias para o passageiro e acompanhar os passos do traslado para que tudo ocorra sem problemas. **E 100% automatizado;**

Recepcionamos o passageiro com uma placa de identificação no desembarque do aeroporto, temos motoristas bilíngues, carros blindados, porta malas grande, diárias e trafegamos nos corredores de ônibus dos grandes centros urbanos do paìs;

Os traslados são **faturados juntos com as demais despesas** da viagem e as **consolidadoras e agencias são comissionadas**. E tudo isso por um valor próximo ao de um táxi convencional.

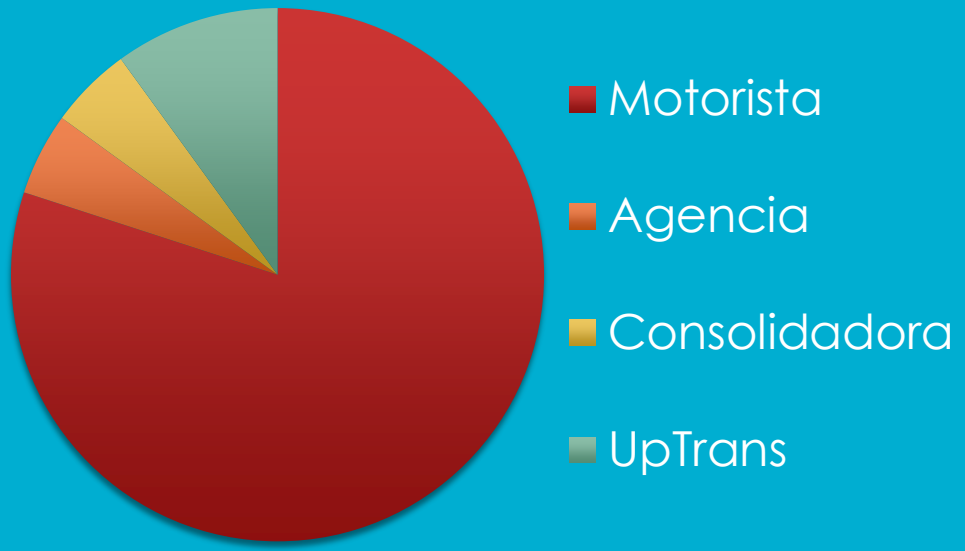
A SOLUÇÃO

UPTRANS

1. As agencias/consolidadoras recebem dos clientes;
2. A UpTrans fatura para as consolidadoras com 10% de desconto (comissão), a cada 10 dias e recebe após 13 dias (dias 03, 13 e 23)
3. Descontamos 13% de comissão sobre o faturado e pagamos os motoristas, com fechamentos a cada 10 dias e depósitos após 13 dias (dias 07, 17 e 27);

Os processos de recebimentos e pagamentos **são 100% automatizados**.

A tarifa é definida na hora do agendamento e o valor é comparado o custo de um táxi convencional.



MODELO DE NEGÓCIOS

UPTRANS

Brasil: O foco atual são traslados in/out dos aeroportos. Mais de 100 milhões de embarques/desembarques por ano.

Já trabalhamos com agencias de eventos que usam nossos traslados para buscar clientes e visitantes. Um mercado que cresce 14% ao ano.

(Fonte: Exame)

40.000 agencias de viagens no Brasil.

(Fonte: Panrotas)

Empresas de grande porte, tais como Bancos, Laboratórios, Redes de televisão dentre outras estão revendo o conceito de frotas próprias e buscando alternativas como táxis executivo.

Expansão internacional: Temos potencial para expandir para outros países. A plataforma Wooba está presente na América Latina, Portugal e Espanha.

MERCADO

UPTRANS

De acordo com dados do levantamento de Viagens Corporativas (LVC) criado pela Fomento São Paulo em parceria com a ALAGEV o faturamento das atividades relacionadas às viagens corporativas chegou a R$ 7,8bilhões em abril/2022 o que representa uma alta de 299% na comparação com o mesmo período do ano passado!

(fonte Panrotas 22/07/2022)

MERCADO

UPTRANS

	UBER, Cabify, Taxis	Transfer Services	UpTrans
Comercial	Venda trabalhosa, direto para passageiros e empresas.	Venda OFFLINE através das agencias.	Venda ONLINE através das agencias e consolidadoras que já possuem relações comerciais com as empresas. Integrado nos portais delas.
Confiabilidade, segurança e qualidade	Difícil, muitos carros, sem monitoramento. Qualidade muito instável.	Boa	Frota selecionada, monitoramento através de GPS. Receptivo no aeroporto, faixa de ônibus entre outros diferenciais.
Pagamento	Pelo passageiro ou empresa.	Faturado	Integrado no BackOffice e processo de faturamento da agência.
Preços	Bom	Caro (2-3 vezes mais que o taxi)	Parecido com táxi comum. Tarifa calculada e fixada no ato do agendamento.
Suporte	Difícil.	Bom.	Atendimento personalizado através das agencias.
Proposta para motoristas	Motoristas se sentem explorados. Isso afeta diretamente a qualidade.	Funcionários com horas fixas.	Tudo agendado, motoristas podem planejar o trabalho deles. A maioria dos traslados são de valores elevados por causa da distância.

IMPORTANTE: Nossa solução são traslados agendados. **Não concorremos com aplicativos de táxi convencional** para curtas distâncias.

CONCORRÊNCIA

UPTRANS

Linha do Tempo

2016 à 2018

2016 – Inicio do API e APP desenvolvimento, testes em São Paulo, credenciamento de motoristas, abertura da empresa implementação dos serviços;

2017 – Aprimoramento do API e APP, Expansão das cidades de atuação atingindo as principais capitais e cidades do país, mais de 60 agencias cadastradas;

2018 – Integração com a plataforma Wooba, mais de 300 motoristas credenciados, contratos com as consolidadoras

2019 à 2020

2019 – Inicia o efetivo crescimento do negócio por meio das atividades das consolidadoras, mais de 1.000 agencias com acesso ao sistema, mais de 480 motoristas credenciados, atendimento em mais de 2.800 cidades do país, crescimento mês superior a 20%, mais de 1.200 traslados realizados;

2020 – A dinâmica do crescimento permanece, superamos o break even até março, início das medidas de isolamento devido o COVID. Tínhamos reservas até o carnaval de 2021, as quais foram canceladas. No ano de 2020 retornamos a estaca zero com pouca atividade. Até o momento tínhamos 80% dos traslados para às viagens e eventos corporativos.. Estabelecemos uma estratégia para crescer no turismo de lazer e deu certo.

2021

2021 – A medida que o segmento de viagens retomava as atividades, também íamos retomando. Em outubro tivemos o melhor resultado desde o início da pandemia e continuamos crescendo.

2022

2022 – Intensificamos as atividades nas viagens de lazer e agora no segundo semestre, também as viagens corporativas e eventos acompanhando a evolução do crescimento no segmento;

A proposta agora é crescer exponencialmente e para isso buscamos parceiros dispostos a investirem e participarem conosco.

UPTRANS

- Por ser uma novidade, motivar as agencias usarem os serviços;
- Servir com excelência;
- Ser para as agências, importante meio de fidelização dos clientes (Praticidade, conforto, segurança, qualidade e preço);
- Gerar uma nova receita para rentabilizar o segmento;
- Proporcionar para os bons taxistas, uma alternativa de continuidade na profissão com dignidade;
- Motivar os motoristas a utilização de veículos menos poluentes.

FOCOS

UPTRANS

Alguns KPIs

- ✓ Atuamos em mais de 2.800 cidades do Pais;
- ✓ Contamos com mais de 450 motoristas credenciados e satisfeitos;
- ✓ Valor médio/traslado atual R$250,00;
- ✓ Take-Rate 13%, possibilidade de aumentar para 15%;
- ✓ 25 Consolidadoras cadastradas e mais de 500 agencias operando;

INDICADORES

UPTRANS

Buscamos o investimento de **R$ 700k,** para até 30% de participação, Valuation **R$ 2.300 K** Conforme o planejamento atual, suficiente para chegarmos em dois anos no retorno do investimento e a partir do segundo ano escalar exponencialmente com projeção de 43% de **ROI no final de 24 meses;**

Plano para o destino do investimento:

25%	Comercial (estratégia de vendas para consolidadoras e agencias)
20%	Marketing (eventos/feiras e divulgação) e comunicação em mídias especializadas ex.: www.panrotas.com.br
25%	Desenvolvimento e tecnologia
15%	Motoristas (credenciamento e treinamento), expandir as regiões de atendimento
15%	Despesas operacionais (incluindo pró-labore)

SCALE-UP

JOHANNES NOEBELS – Tecnologia – Desenvolvedor
Alemão, 11 anos no Brasil. Engenheiro mecatrónico da faculdade de Stuttgart/Alemanha. Conheceu o Brasil durante um ano de trabalho voluntário. Ex-CTO da Jánamesa (Exit para Rocket Internet), Ex-CTO da Heroleads em Dubai, fundador e Ex-CTO da OndaLocal. (LinkedIn)

DOUGLAS SIQUEIRA – Comercial e Operações – Fundador
Programador, ex-CSO da Emporium Travel Agencia de Viagens. 44 anos de experiências profissionais, destacando-se a atuação nos segmentos de serviços, TI, turismo, ONGs e atualmente em startup. Com expertise nas áreas comercial, marketing, marketing digital, desenvolvimento de novos negócios e urbanismo/cidades sustentáveis. (LinkedIn)

Contamos com parte do investimento e apoio do **Fernando D Jiovanni** **https://www.linkedin.com/in/fernandodjiovanni/** CEO **Essêntir**. https://essentir.com.br//

WOOBA – OTA - Plataforma de tecnologia
https://conteudo.wooba.tur.br/fp-uptrans
Wooba é um dos maiores fornecedores de tecnologia para o mercado de viagens. Somos PARCEIRO PREMIUM e contamos com total apoio. (Gratidão Jackson). (Publicação)

QUEM SOMOS

UPTRANS

Cap Table atual (08/2022)

30%	Fernando D Jiovanni	Investidor, apoio com rede e contatos, CEO na Emporium Travel/Essêntir
70%	Douglas Siqueira	Fundador, COO/CSO, 100% dedicado

CAP TABLE

UPTRANS

Depois de quase 6 anos de desenvolvimento, aprendizado e negociações com parceiros comerciais e tecnológicos, chegamos no ponto, onde **o scale-up** é nosso próximo passo.

Gostaríamos muito de apresentar mais detalhes sobre essa oportunidade única para você.

Douglas Siqueira (Cofundador e Diretor)
douglas@uptrans.com.br

+55 13 99608-0396

http://www.uptrans.com.br

CONTATO